

MATCHWERK · ANLEITUNG

Aufgaben & Vorgänge

Vom Reservieren bis zur Provision — Schritte mit Pflichtangaben,
Frist verlängern, Storno

Zielgruppe: Leitung, Backoffice

Stand: 14.10.2026 · automatisch erzeugt mit dem Doku-Studio · alle gezeigten Daten sind
Demodaten

Inhalt

Zu dieser Anleitung gibt es ein vertontes Video mit denselben Schritten.

1. Aufgaben und die acht Schritte eines Verkaufs

2. Ein Klick erledigt den Schritt

3. Notartermin eintragen

4. Beurkundung bestätigen

5. Kaufpreisfälligkeit und Abrechnung

6. Vorgänge und Frist verlängern

7. Einen Vorgang stornieren

8. Aufgaben im Backoffice

1 Aufgaben und die acht Schritte eines Verkaufs

Ein **Vorgang** ist ein Verkauf einer Einheit an einen Käufer. Er durchläuft immer dieselben acht Schritte — in genau dieser Reihenfolge:

| Schritt | Was passiert | Wer darf ihn setzen | |---|---|---| | **Reserviert** | Einheit ist für den Käufer reserviert, die Frist läuft (Standard 14 Tage) | entsteht beim Reservieren | | **KV beim Notar beauftragt** | Kaufvertragsentwurf beim Notar angefordert | Leitung, Backoffice, Berater (nur eigene Vorgänge) | | **KV-Entwurf an Käufer** | Der Entwurf liegt beim Käufer | Leitung, Backoffice | | **Notartermin** | Termin und Notariat stehen fest | Leitung, Backoffice | | **Beurkundet** | Kaufvertrag unterschrieben — die Einheit gilt als verkauft | Leitung, Backoffice | | **Kaufpreis fällig** | Fälligkeitsmitteilung des Notars liegt vor | Leitung, Backoffice | | **Provisionsrechnung versandt** | Rechnung an den Verkäufer ist raus | nur Leitung | | **Provision bezahlt** | Zahlung ist eingegangen — Vorgang abgeschlossen | nur Leitung |

Den Zustand ändert **nur der Server**: Er prüft die Reihenfolge, die Pflichtangaben je Schritt und die Rechte deiner Rolle. Zurück geht es nur über eine **Korrektur durch die Leitung** mit Begründung.

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Aufgaben

Meine Objekte

Vorgänge

Kunden

After Sales

Übersicht

Assistenz-Aufgaben

Pakete & Preise

Geld

Abrechnung

Berater-Provisionen

Team

Übersicht

Stammbaum

Partner & Netzwerk

Team-Board

Jahresziele

Nick Kramer
Inhaber / Leitung

Kostenfrei · unbegrenzt
Version 2.0.0-beta.3
Powered by Matchwerk

Aufgaben

Alles, was ein Verkauf von dir braucht, bis die Provision bezahlt ist. Ein Klick erledigt den Schritt.

Notar & Kaufvertrag

4

Sabine & Jens Hoffmann · Hasenbergstraße 12 · WE 04

Notartermin war am 13.10. – beurkundet?

Beurkundung bestätigen

Emre Yildiz · Hasenbergstraße 12 · WE 05

Reservierungsfrist läuft heute ab

KV beim Notar beauftragen

Thomas Berger · Neckarstraße 45 · WE 03

KV in Erstellung seit 22.09. (22 Tage)

KV-Entwurf ist da

Miriam Scholz · Neckarstraße 45 · WE 07

KV-Entwurf seit 14.09. beim Käufer

Notartermin eintragen

Abrechnung

6 · Haus-Provision offen: 140.280 €

Dr. Markus Lehmann · Hasenbergstraße 12 · WE 02

Beurkundet · Kaufpreisfähigkeit fehlt

26.010 €

Kaufpreisfähigkeit eintragen

Julian Braun · Neckarstraße 45 · WE 05

Beurkundet · Kaufpreisfähigkeit fehlt

18.320 €

Kaufpreisfähigkeit eintragen

Heike & Rolf Zimmermann · Lindenstraße 2 · WE 01

Beurkundet · Kaufpreisfähigkeit fehlt

28.710 €

Kaufpreisfähigkeit eintragen

Sven Hartmann · Lindenstraße 2 · WE 02

Beurkundet · Kaufpreisfähigkeit fehlt

29.610 €

Kaufpreisfähigkeit eintragen

Olga Petrova · Lindenstraße 2 · WE 03

Beurkundet · Kaufpreisfähigkeit fehlt

23.310 €

Kaufpreisfähigkeit eintragen

Peter Kranz · Neckarstraße 45 · WE 06

Beurkundet · Kaufpreisfähigkeit fehlt

14.320 €

Kaufpreisfähigkeit eintragen

V-07 · Tim Vogel

Thomas Berger

Neckarstraße 45 · WE 03 · 229.000 €

Reserviert

18.09.2026

KV beim Notar beauftragt

22.09.2026

KV-Entwurf an Käufer ← jetzt

Notartermin

Beurkundet

Kaufpreis fällig

Provisionsrechnung versandt

Provision bezahlt

Rechnung an Verkäufer (8 %)

18.320 €

Provision Tim Vogel

wird bei der Beurkundung festgelegt

KV-Entwurf ist da

Danach: Notartermin mit Käufer und Notariat abstimmen.

Kundenakte öffnen >

Die Aufgaben mit dem gewählten Vorgang und seiner Schrittleiste

In den **Aufgaben** steht jeder Vorgang, der gerade einen Schritt von dir braucht — gruppiert nach **Notar & Kaufvertrag**, **Abrechnung** und **Objekte**. Ein roter Punkt heißt „dringend“. Rechts siehst du den gewählten Vorgang mit Schrittleiste, Rechnungsbetrag an den Verkäufer und der Provision

des Beraters (beides nur für die Leitung). Unter dem großen Knopf steht, was nach dem Schritt passiert.

2 Ein Klick erledigt den Schritt

Braucht ein Schritt nur ein Datum und ist **heute** richtig, genügt **ein Klick** auf den Knopf der Zeile — ohne Dialog. Die Zeile springt sofort auf die nächste Aufgabe dieses Vorgangs, die Schrittleiste rechts zeigt das neue Datum.

The screenshot displays the 'Aufgaben' (Tasks) section of the 'Greif & Co. Immobilien' software. The left sidebar contains navigation links for 'Aufgaben', 'Meine Objekte', 'Vorgänge', 'Kunden', 'After Sales', 'Übersicht', 'Assistenz-Aufgaben', 'Pakete & Preise', 'Geld', 'Abrechnung', 'Berater-Provisionen', 'Team', 'Übersicht', 'Stammbaum', 'Partner & Netzwerk', 'Team-Board', and 'Jahresziele'. The main area is titled 'Aufgaben' and includes a sub-header: 'Alles, was ein Verkauf von dir braucht, bis die Provision bezahlt ist. Ein Klick erledigt den Schritt.' Below this, there are two main sections: 'Notar & Kaufvertrag' and 'Abrechnung'. The 'Notar & Kaufvertrag' section lists tasks for various properties, with 'Thomas Berger - Neckarstraße 45 - WE 03' selected. The 'Abrechnung' section lists tasks for various properties, with 'Dr. Markus Lehmann - Hasenbergstraße 12 - WE 02' selected. On the right, a detailed view of the selected task shows a timeline of steps: 'Reserviert' (18.09.2026), 'KV beim Notar beauftragt' (22.09.2026), 'KV-Entwurf an Käufer' (14.10.2026), and 'Notartermin' (marked as 'jetzt'). Below the timeline, there is a 'Rechnung an Verkäufer (8 %)' of 18.320 € and a 'Provision Tim Vogel' of 18.320 €, which is noted as 'wird bei der Beurkundung festgelegt'. A large green button labeled 'Notartermin eintragen' is prominently displayed, with a note below it: 'Danach: nach dem Termin die Beurkundung bestätigen.' and a link 'Kundenakte öffnen >'.

Greif & Co. Immobilien BETA

Aufgaben 11

Meine Objekte
Vorgänge
Kunden
After Sales
Übersicht
Assistenz-Aufgaben
Pakete & Preise
Geld
Abrechnung
Berater-Provisionen
Team
Übersicht
Stammbaum
Partner & Netzwerk
Team-Board
Jahresziele

Nick Kramer
Inhaber / Leitung
Kostenfrei - unbegrenzt
Version 2.0.0-beta.3
Powered by Matchwerk

Aufgaben
Alles, was ein Verkauf von dir braucht, bis die Provision bezahlt ist. Ein Klick erledigt den Schritt. [Aktualisieren](#)

Notar & Kaufvertrag 4

- Sabine & Jens Hoffmann · Hasenbergstraße 12 · WE 04
Notartermin war am 13.10. – beurkundet? [Beurkundung bestätigen](#)
- Emre Yildiz · Hasenbergstraße 12 · WE 05
Reservierungsfrist läuft heute ab [KV beim Notar beauftragen](#)
- Thomas Berger · Neckarstraße 45 · WE 03**
KV-Entwurf seit 14.10. beim Käufer [Notartermin eintragen](#)
- Miriam Scholz · Neckarstraße 45 · WE 07
KV-Entwurf seit 14.09. beim Käufer [Notartermin eintragen](#)

Abrechnung 6 · Haus-Provision offen: 140.280 €

- Dr. Markus Lehmann · Hasenbergstraße 12 · WE 02
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt 26.010 € [Kaufpreisfälligkeit eintragen](#)
- Julian Braun · Neckarstraße 45 · WE 05
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt 18.320 € [Kaufpreisfälligkeit eintragen](#)
- Heike & Rolf Zimmermann · Lindenstraße 2 · WE 01
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt 28.710 € [Kaufpreisfälligkeit eintragen](#)
- Sven Hartmann · Lindenstraße 2 · WE 02
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt 29.610 € [Kaufpreisfälligkeit eintragen](#)
- Olga Petrova · Lindenstraße 2 · WE 03
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt 23.310 € [Kaufpreisfälligkeit eintragen](#)
- Peter Kranz · Neckarstraße 45 · WE 06
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt 14.320 € [Kaufpreisfälligkeit eintragen](#)

V-07 · Tim Vogel
Thomas Berger
Neckarstraße 45 · WE 03 · 229.000 €

- Reserviert 18.09.2026
- KV beim Notar beauftragt 22.09.2026
- KV-Entwurf an Käufer 14.10.2026
- Notartermin ← jetzt**
- Beurkundet
- Kaufpreis fällig
- Provisionsrechnung versandt
- Provision bezahlt

Rechnung an Verkäufer (8 %) 18.320 €
Provision Tim Vogel wird bei der Beurkundung festgelegt

[Notartermin eintragen](#)

Danach: nach dem Termin die Beurkundung bestätigen.

[Kundenakte öffnen >](#)

Nach dem Klick: der Vorgang steht einen Schritt weiter

Ein-Klick-Schritte sind **KV beim Notar beauftragen** und **KV-Entwurf ist da** (Datum = heute). Fehlt eine Angabe, öffnet sich stattdessen der Schritt-Dialog (nächster Abschnitt).

3 Notartermin eintragen

Schritte mit **Pflichtangaben** öffnen den **Schritt-Dialog**. Alle Felder sind Pflicht; ohne sie lässt sich nicht bestätigen. Der Server prüft dieselben Regeln noch einmal und zeigt fehlende oder ungültige Angaben rot im Dialog.

V-08 · Miriam Scholz · WE 07

Notartermin

Notartermin

28.10.2026 10:30

Notariat

Notariat Dr. Weber, Esslingen

Danach: nach dem Termin die Beurkundung bestätigen.

Abbrechen Bestätigen

Schritt-Dialog „Notartermin“ mit Termin und Notariat

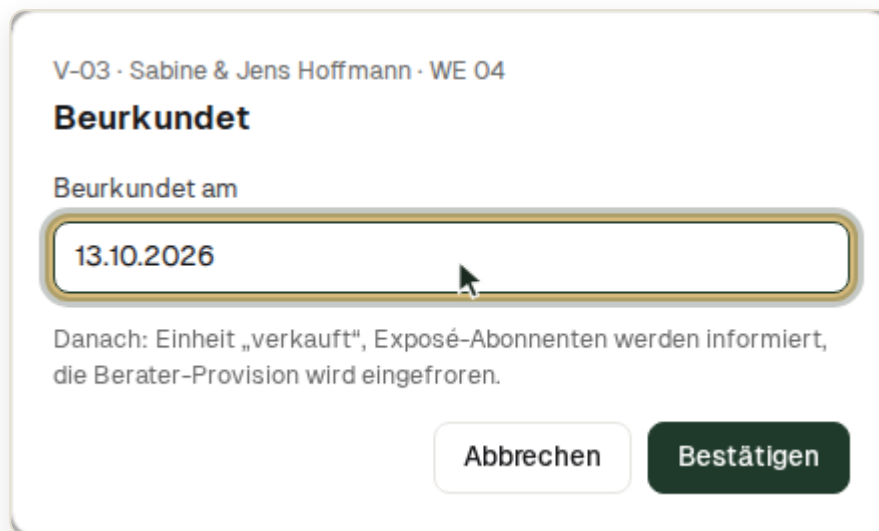
| Schritt | Pflichtangaben | |---|---| | KV beim Notar beauftragt | Beauftragt am (vorbelegt: heute) | | KV-Entwurf an Käufer | Entwurf an Käufer am (vorbelegt: heute) | | Notartermin | Termin (TT.MM.JJJJ HH:MM) und Notariat | | Beurkundet | Beurkundet am — vorbelegt mit dem Notartermin, **nicht in der Zukunft** | | Kaufpreis fällig | Kaufpreis fällig am | | Provision bezahlt | Zahlung eingegangen am (vorbelegt: heute) |

Unter den Feldern steht jeweils „Danach: ...“ — was nach dem Schritt als Nächstes ansteht.

4 Beurkundung bestätigen

Liegt ein Notartermin in der Vergangenheit, fragt Matchwerk nach: „Notartermin war am ... – beurkundet?“ Die Beurkundung läuft **immer** über den Dialog, auch wenn das Datum schon passt — sie hat die größten Folgen:

- Die Einheit gilt als **verkauft** (Objekt-Pipeline, Exposé).
- **Exposé-Abonnenten** dieser Einheit bekommen automatisch eine Mail.
- Die **Provision des Beraters** wird mit dem dann gültigen Satz eingefroren.
- Käufer und CRM-Lead rücken automatisch weiter.



V-03 · Sabine & Jens Hoffmann · WE 04

Beurkundet

Beurkundet am

13.10.2026

Danach: Einheit „verkauft“, Exposé-Abonnenten werden informiert, die Berater-Provision wird eingefroren.

Abbrechen Bestätigen

Schritt-Dialog „Beurkundet“ — das Datum ist vorbelegt

Danach steht der Vorgang in der Gruppe **Abrechnung** mit der Aufgabe „Kaufpreisfälligkeit eintragen“.

Nach der Beurkundung folgen drei Schritte der **Abrechnung**:

1. **Kaufpreisfälligkeit eintragen** — das Datum aus der Fälligkeitsmitteilung des Notars.
2. **Provisionsrechnung senden** — öffnet die Rechnung an den Verkäufer (Bauträger). Nur die Leitung.
3. **Zahlung nachhalten** — erscheint 14 Tage nach dem Versand; mit „Provision bezahlt“ ist der Vorgang abgeschlossen.

V-02 · Dr. Markus Lehmann · WE 02

Kaufpreis fällig

Kaufpreis fällig am

Danach: Provisionsrechnung an den Verkäufer senden.

AbbrechenBestätigen

Schritt-Dialog „Kaufpreis fällig“

Greif & Co.

Immobilien

BETA

Aufgaben

18

Meine Objekte

Vorgänge

Kunden

After Sales

Übersicht

Assistenz-Aufgaben

Pakete & Preise

Geld

Abrechnung

Berater-Provisionen

Team

Übersicht

Stammbaum

Partner & Netzwerk

Team-Board

Jahresziele

NK

Nick Kramer

Inhaber / Leitung

Kostenfrei - unbegrenzt

Version 2.0.0-beta.3

Powered by Matchwerk

Aufgaben

Alles, was ein Verkauf von dir braucht, bis die Provision bezahlt ist. Ein Klick erledigt den Schritt.

Aktualisieren

Notar & Kaufvertrag

2

Emre Yildiz · Hasenbergstraße 12 · WE 05

Reservierungsfrist läuft heute ab

KV beim Notar beauftragen

Thomas Berger · Neckarstraße 45 · WE 03

KV-Entwurf seit 14.10. beim Käufer

Notartermin eintragen

Abrechnung

7 · Haus-Provision offen: 160.890 €

Dr. Markus Lehmann · Hasenbergstraße 12 · WE 02

26.010 €

Provisionsrechnung senden

Kaufpreis fällig - Provisionsrechnung senden

Sabine & Jens Hoffmann · Hasenbergstraße 12 · WE 04

20.610 €

Kaufpreisfälligkeit eintragen

Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Julian Braun · Neckarstraße 45 · WE 05

18.320 €

Kaufpreisfälligkeit eintragen

Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Heike & Rolf Zimmermann · Lindenstraße 2 · WE 01

28.710 €

Kaufpreisfälligkeit eintragen

Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Sven Hartmann · Lindenstraße 2 · WE 02

29.610 €

Kaufpreisfälligkeit eintragen

Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Olga Petrova · Lindenstraße 2 · WE 03

23.310 €

Kaufpreisfälligkeit eintragen

Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Peter Kranz · Neckarstraße 45 · WE 06

14.320 €

Kaufpreisfälligkeit eintragen

Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Objekte

1

V-02 · Philipp Greif

Dr. Markus Lehmann

Hasenbergstraße 12 · WE 02 · 289.000 €

Reserviert

16.06.2026

KV beim Notar beauftragt

KV-Entwurf an Käufer

Notartermin

22.07.2026 14:30

Beurkundet

22.07.2026

Kaufpreis fällig

12.10.2026

Provisionsrechnung versandt

Provision bezahlt

Rechnung an Verkäufer (9 %)

26.010 €

Provision Philipp Greif

keine Berater-Provision

Provisionsrechnung senden

Kundenakte öffnen >

Danach: die Provisionsrechnung steht als nächste Aufgabe an

Oben in der Gruppe steht die Summe der noch offenen **Haus-Provision**. Die Haus-Provision sieht nur die Leitung — das Backoffice sieht die Aufgaben ohne diese Beträge.

6 Vorgänge und Frist verlängern

Vorgänge zeigt alle Verkäufe deines Unternehmens:

- oben **Heute zu tun** — dieselben Aufgaben wie in der Aufgaben-Ansicht, als Karten;
- darunter **Alle Vorgänge** in fünf Spalten: Reserviert · Kaufvertrag · Notartermin · Kaufpreisfälligkeit · Abgeschlossen (abgeschlossene sind zugeklappt). Warnungen wie „Frist heute“ oder „3 Angaben fehlen“ stehen direkt auf der Karte;
- für den gewählten Vorgang die Checkliste **Bis zum Notartermin**: Reservierungsformular, fehlende Käuferangaben (mit „anfragen“), Finanzierungszusage, Kaufvertragsentwurf anfordern, Notartermin.

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Aufgaben 18

Meine Objekte

Vorgänge

Kunden

After Sales

Übersicht

Assistenz-Aufgaben

Pakete & Preise

Geld

Abrechnung

Berater-Provisionen

Team

Übersicht

Stammbaum

Partner & Netzwerk

Team-Board

Jahresziele

NK Nick Kramer
Inhaber / Leitung

Kostenfrei · unbegrenzt
Version 2.0.0-beta.3
Powered by Matchwerk

Vorgänge

Alle Vorgänge von der Reservierung bis zur Provision. Oben steht, was heute zu tun ist.

🕒 Kaufpreis fällig · Provisionsrechnung senden

Dr. Markus Lehmann · Hasenbergstraße 12, WE 02
Fällig seit 12.10.2026

Provisionsrechnung senden

🕒 Reservierungsfrist läuft heute ab

Emre Yıldız · Hasenbergstraße 12, WE 05
Reserviert seit 30.09.2026 · Frist bis 14.10.2026 · 3 Angaben fehlen

Fehlende Angaben anfragen

KV beim Notar beauftragen

🕒 Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Sabine & Jens Hoffmann · Hasenbergstraße 12, WE 04
Beurkundet am 13.10.2026

Kaufpreisfälligkeit eintragen

🕒 Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Julian Braun · Neckarstraße 45, WE 05
Beurkundet am 15.08.2026

Kaufpreisfälligkeit eintragen

🕒 Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Helke & Rolf Zimmermann · Lindenstraße 2, WE 01
Beurkundet am 17.01.2026

Kaufpreisfälligkeit eintragen

🕒 Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt

Sven Hartmann · Lindenstraße 2, WE 02
Beurkundet am 26.02.2026

Kaufpreisfälligkeit eintragen

Vorgänge: oben „Heute zu tun“, darunter die Pipeline

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Aufgaben

10

Meine Objekte

Vorgänge

Kunden

After Sales

Übersicht

Assistenz-Aufgaben

Pakete & Preise

Geld

Abrechnung

Berater-Provisionen

Team

Übersicht

Stammbaum

Partner & Netzwerk

Team-Board

Jahresziele

NK Nick Kramer
Inhaber / Leitung

Kostenfrei - unbegrenzt
Version 2.0.0-beta.3
Powered by Matchwerk

Talstraße 8 · WE 01

3 Angaben fehlen

Lindenstraße 2 · WE 03
Beurkundet

Sven Hartmann
Lindenstraße 2 · WE 02
Beurkundet

Helke & Rolf Zimmermann
Lindenstraße 2 · WE 01
Beurkundet

Sabine & Jens Hoffmann
Hasenbergstraße 12 · WE 04
Beurkundet

Julian Braun
Neckarstraße 45 · WE 05
Beurkundet

Bis zum Notartermin · Emre Yıldız

☒ Reservierungsformular vom Kunden

liegt vor

☐ Fehlende Käuferangaben

3 offen · anfragen

☐ Finanzierungszusage

Objektdaten an Finanzierer senden

☐ Kaufvertragsentwurf beim Notar anfordern

Anfordern

☐ Notartermin

noch offen

Kundenakte öffnen

Frist verlängern

Vorgang stornieren

Die Checkliste „Bis zum Notartermin“ des gewählten Vorgangs

Reservierungsfrist verlängern

Eine Reservierung gilt standardmäßig **14 Tage** (einstellbar unter Einstellungen → Fristen für Vorgänge). Leitung und Backoffice verlängern mit **Frist verlängern** um **bis zu 30 Tage** — immer **mit Begründung** (mindestens 5 Zeichen, steht im Änderungsprotokoll). Berater dürfen ihre eigene Reservierung **einmal um 7 Tage** verlängern; eine interne Verlängerung verbraucht dieses Recht nicht.

V-04 · Emre Yıldız · WE 05

Reservierungsfrist verlängern

Frist bis 14.10.2026. Interne Verlängerungen brauchen eine Begründung und verbrauchen das einmalige Recht des Beraters nicht.

Um wie viele Tage? (höchstens 30)

Begründung — steht im Änderungsprotokoll

Finanzierungszusage der Bank kommt nächste Woche.



Abbrechen

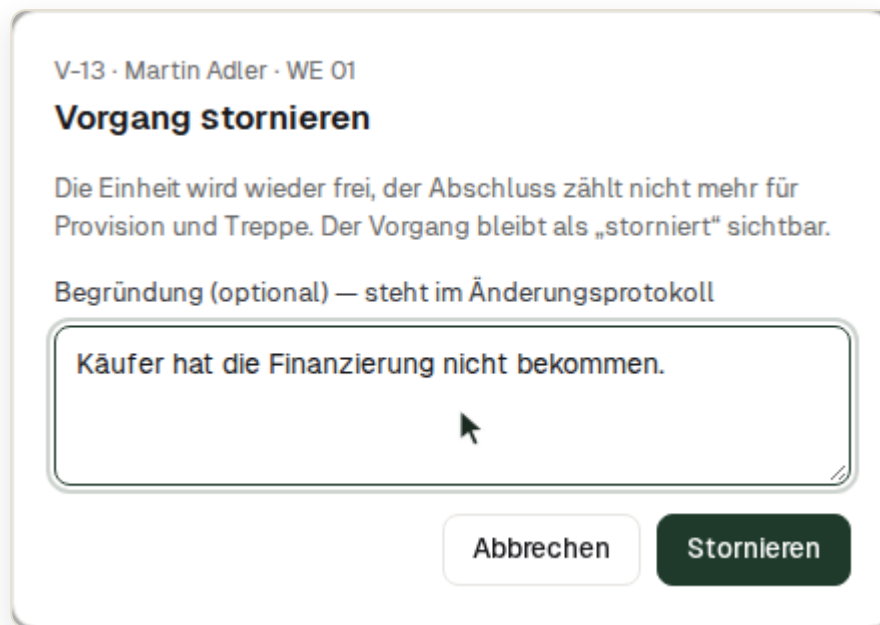
Verlängern

Reservierungsfrist verlängern mit Begründung

7 Einen Vorgang stornieren

Vorgang stornieren steht unter der Checkliste des gewählten Vorgangs.

- Leitung und Backoffice stornieren **bis vor „Kaufpreis fällig“**; die Begründung ist dann freiwillig, aber empfohlen.
- Ab „Kaufpreis fällig“ storniert **nur die Leitung**, und die Begründung ist **Pflicht**.



V-13 - Martin Adler - WE 01

Vorgang stornieren

Die Einheit wird wieder frei, der Abschluss zählt nicht mehr für Provision und Treppe. Der Vorgang bleibt als „storniert“ sichtbar.

Begründung (optional) — steht im Änderungsprotokoll

Käufer hat die Finanzierung nicht bekommen.

Abbrechen Stornieren

Vorgang stornieren mit Begründung

Nach dem Storno ist die **Einheit wieder frei**, der Abschluss zählt nicht mehr für Provision und Treppe. Der Vorgang bleibt als „storniert“ nachvollziehbar (Änderungsprotokoll). Ist das Objekt mit Investagon verknüpft, fragt Matchwerk, ob die Reservierung dort ebenfalls storniert werden soll.

8 Aufgaben im Backoffice

Das **Backoffice** (Rolle Backoffice bzw. Teammitglied) startet ebenfalls in den Aufgaben und erledigt alle Schritte bis „Kaufpreis fällig“. Unterschiede zur Leitung:

- **keine Provisionen:** Rechnung an den Verkäufer, Berater-Provision und die offene Summe der Abrechnung sind ausgeblendet;
- Provisionsrechnung senden und „Provision bezahlt“ bleiben der **Leitung** vorbehalten;
- Stornieren nur **vor** „Kaufpreis fällig“; Korrekturen (Schritt zurück) nur durch die Leitung.

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Aufgaben 8

Meine Objekte

Vorgänge

Kunden

Geld

Meine Abrechnung

Team

Partner & Netzwerk

Team-Board

System

Einstellungen & Brandl...

Investagon 2

NA Nina Albers
Backoffice

Version 2.0.0-beta.3

Powered by Matchwerk

Aufgaben

Alles, was ein Verkauf von dir braucht, bis die Provision bezahlt ist. Ein Klick erledigt den Schritt.

Notar & Kaufvertrag 2

Thomas Berger · Neckarstraße 45 · WE 03
KV-Entwurf seit 14.10. beim Käufer
Notartermin eintragen

Emre Yildiz · Hasenbergstraße 12 · WE 05
Reservierungsformular liegt vor
KV beim Notar beauftragen

Abrechnung 6

Sabine & Jens Hoffmann · Hasenbergstraße 12 · WE 04
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt
Kaufpreisfälligkeit eintragen

Julian Braun · Neckarstraße 45 · WE 05
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt
Kaufpreisfälligkeit eintragen

Heike & Rolf Zimmermann · Lindenstraße 2 · WE 01
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt
Kaufpreisfälligkeit eintragen

Sven Hartmann · Lindenstraße 2 · WE 02
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt
Kaufpreisfälligkeit eintragen

Olga Petrova · Lindenstraße 2 · WE 03
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt
Kaufpreisfälligkeit eintragen

Peter Kranz · Neckarstraße 45 · WE 06
Beurkundet · Kaufpreisfälligkeit fehlt
Kaufpreisfälligkeit eintragen

Stand 14.10.2026

Aktualisieren

V-03 · Tim Vogel

Sabine & Jens Hoffmann
Hasenbergstraße 12 · WE 04 · 229.000 €

Reserviert 14.09.2026

KV beim Notar beauftragt

KV-Entwurf an Käufer

Notartermin 13.10.2026 10:30

Beurkundet 13.10.2026

Kaufpreis fällig ← jetzt

Provisionsrechnung versandt

Provision bezahlt

Kaufpreisfälligkeit eintragen

Danach: Provisionsrechnung an den Verkäufer senden.

Kundenakte öffnen >

Die Aufgaben aus Sicht des Backoffice — ohne Provisionen