

MATCHWERK · ANLEITUNG

Arbeiten als Teamleitung

Team-Übersicht, Leads zuteilen, Kunden des Teams, Team-Board, Stammbaum mit Team-Summen und Einladen, Team-Provisionen

Zielgruppe: Teamleitungen im Vertrieb

Stand: 14.10.2026 · automatisch erzeugt mit dem Doku-Studio · alle gezeigten Daten sind Demodaten

Inhalt

Zu dieser Anleitung gibt es ein vertontes Video mit denselben Schritten.

1. Die Team-Übersicht

2. Neue Leads zuteilen

3. Kunden des Teams

4. Berater und Team-Board

5. Der Stammbaum deines Teams

6. Team-Provisionen

1 Die Team-Übersicht

Die **Teamleitung** führt ein Vertriebsteam: Sie sieht die Kunden, Vorgänge und Provisionen der Berater **unter sich im Stammbaum** — nicht die der ganzen Firma. Die Navigation hat zwei Gruppen:

- **Vertrieb:** Übersicht, Kunden des Teams, Vorgänge, Einheiten
- **Team:** Berater, Stammbaum, Team-Board, Team-Provisionen

Die **Team-Übersicht** zeigt oben vier Kennzahlen:

- **Notartermine 2026** — beurkundete Abschlüsse des Teams gegen das Jahresziel,
- **Reservierungen** — reservierte Einheiten und offene Vorgänge,
- **Aktive Leads** — davon vor dem Notartermin,
- **Nicht zugeteilt** — neue Leads ohne Berater (orange, solange welche offen sind).

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

SL Sophie Lang
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4
Powered by Matchwerk

Team-Übersicht

Stand 14.10.2026

Notartermine 2026
6 / 25
24 % vom Jahresziel

Reservierungen
1
3 offene Vorgänge

Aktive Leads
9
2 vor dem Notartermin

Nicht zugeteilt
3
neue Leads

Berater

Name	Leads	davon aktiv
Marlon Weber Berater	6	4
Tim Vogel Berater	5	3
Lena Roth Vertriebspartner	0	0
Sophie Lang Teamleitung	0	0

Braucht Aufmerksamkeit

Emre Yildiz · Hasenbergstraße 12, WE 05
Reservierungsfrist läuft heute ab · Marlon Weber

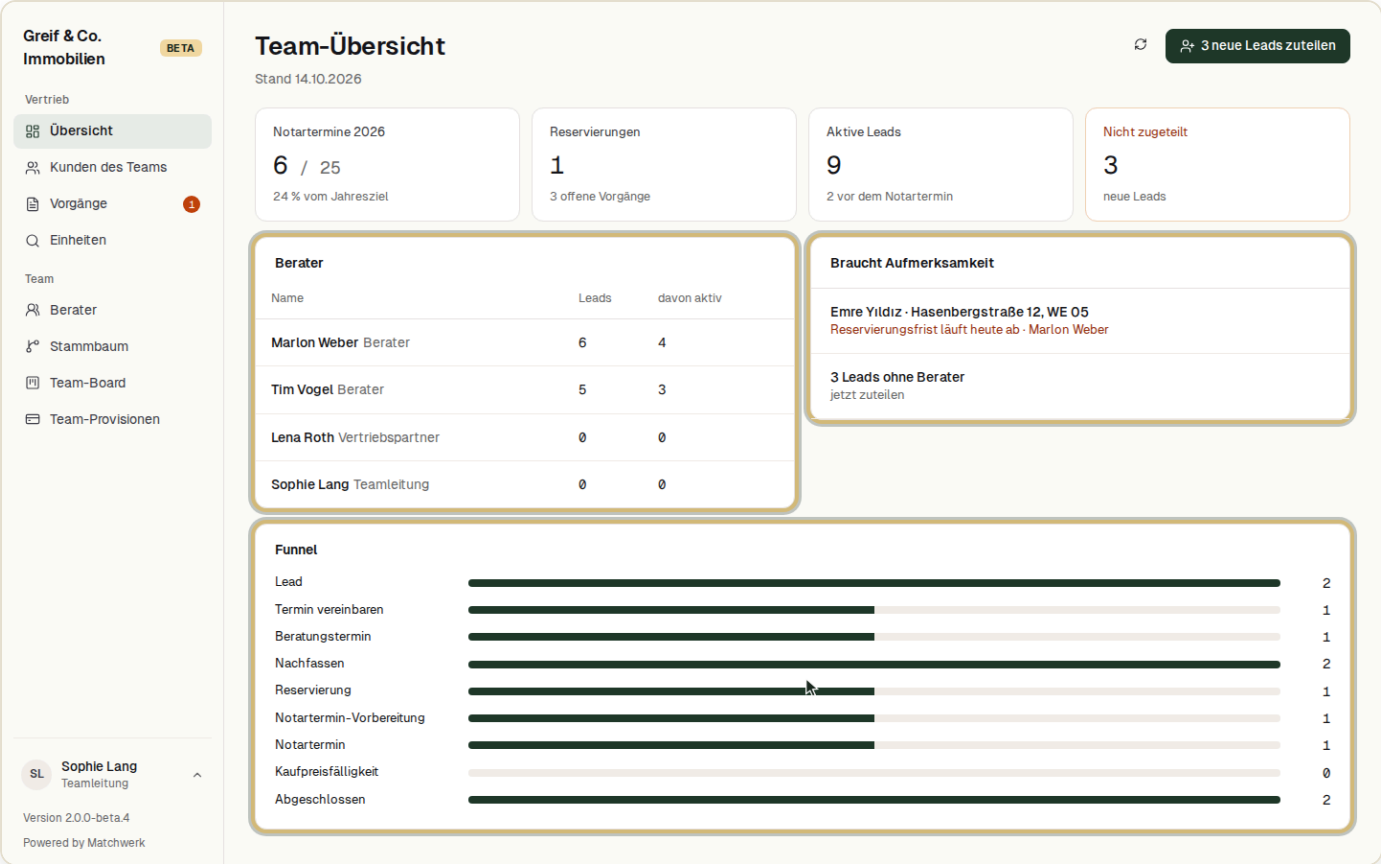
3 Leads ohne Berater
jetzt zuteilen

Funnel

Lead		2
Termin vereinbaren		1
Beratungstermin		1
Nachfassen		2
Reservierung		1
Notartermin-Vorbereitung		1
Notartermin		1
Kaufpreisfälligkeit		0
Abgeschlossen		2

Team-Übersicht mit Kennzahlen

Darunter die Tabelle **Berater** — jede Person mit ihrer Rolle (Berater, Vertriebspartner, Teamleitung), ihren Leads und wie viele davon aktiv sind. Gezählt werden nur Kaufinteressenten, keine Partner- oder Finanzierer-Kontakte; dieselben Zahlen stehen im Seitenfenster des Stammbaums. Rechts **Braucht Aufmerksamkeit** (z. B. „3 Leads ohne Berater — jetzt zuteilen“) und unten der **Funnel** des Teams je Stufe. Mit dem Pfeil-Symbol oben rechts lädst du die Zahlen neu.



Berater, Hinweise und Funnel des Teams

2 Neue Leads zuteilen

Neue Leads ohne Berater (aus Funnels, Exposé-Anmeldungen oder Importen) teilst du deinem Team zu:

1. „**n neue Leads zuteilen**“ oben rechts (oder „jetzt zuteilen“ unter „Braucht Aufmerksamkeit“) klicken.
2. Im Dialog **Neue Leads zuteilen** je Lead einen **Berater** wählen. Zur Auswahl stehen nur Personen aus deinem Team.
3. Entweder je Zeile **Zuteilen** — oder alle Auswahlen gesammelt mit **Zuteilen und schließen**. Unten steht, wie viele Auswahlen beim Schließen zugeteilt werden. **Verwerfen** schließt ohne Zuteilung.

Greif & Co. Immobilien BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

Team-Übersicht

Stand 14.10.2026

Notartermine 2026

6 / 25

24 % vom Jahresziel

Berater

Name

Marlon Weber Berater

Tim Vogel Berater

Lena Roth Vertriebspartner

Sophie Lang Teamleitung

Funnel

Lead	2
Termin vereinbaren	1
Beratungstermin	1
Nachfassen	2
Reservierung	1
Notartermin-Vorbereitung	1
Notartermin	1
Kaufpreisfähigkeit	0
Abgeschlossen	2

Neue Leads zuteilen

Der Berater sieht den Lead danach unter „Meine Kunden“.

Kevin Hofmann
Funnel-Lead

Tim Vogel

Zuteilen

Melanie Arnold
Funnel-Lead

Marlon Weber

Zuteilen

Jana Keller
Exposé-Interessant

Berater wählen ...

Zuteilen

2 Auswahlen werden beim Schließen zugeteilt.

Verwerfen

Zuteilen und schließen

Nicht zugeteilt

3 neue Leads

bergstraße 12, WE 05

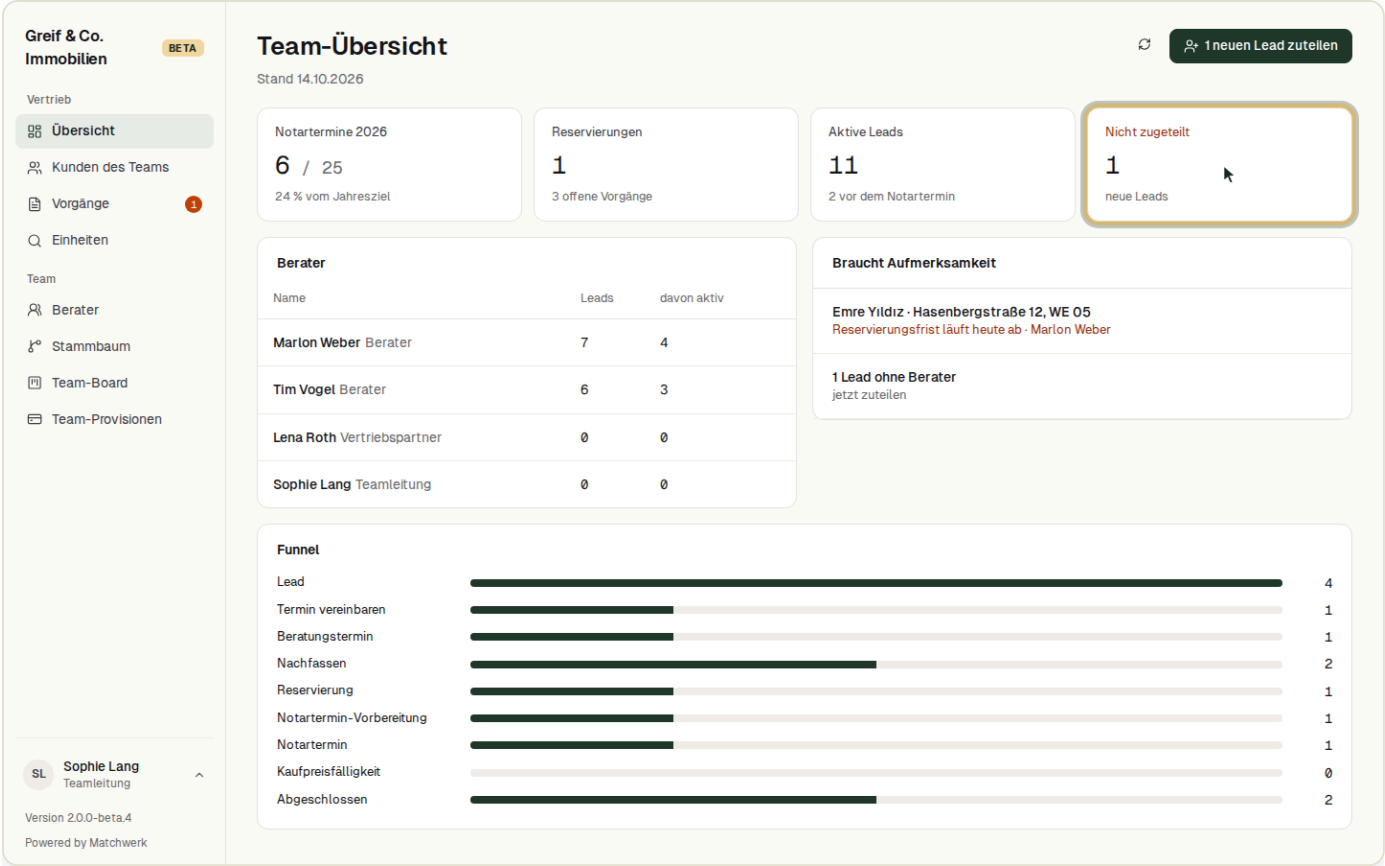
heute ab · Marlon Weber

SL Sophie Lang
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4
Powered by Matchwerk

Zwei Leads gewählt — „Zuteilen und schließen“

Der Berater sieht den Lead danach unter **Meine Kunden** bei den neuen Anfragen. Die Kennzahl **Nicht zugeteilt** sinkt entsprechend.



Nach dem Zuteilen: nur noch ein Lead offen

3 Kunden des Teams

Kunden des Teams ist das CRM-Board, beschränkt auf dein Team: alle Leads und Kunden der Berater unter dir, in den Stufen von **Lead** bis **Abgeschlossen**. Karten verschiebst du per Ziehen oder mit $\leftarrow / \rightarrow$.

Über **Berater** oben filterst du auf eine Person („Marlon Weber (8)“) oder auf **Nicht zugeteilt**. Neben Kaufinteressenten stehen dort auch die übrigen Kontakte des Beraters, etwa Partner wie die Steuerkanzlei Pohl. Mit **+ Anlegen** erfasst du einen neuen Kontakt.

Greif & Co. Immobilien BETA

Vertrieb
Übersicht
Kunden des Teams
Vorgänge
Einheiten
Team
Berater
Stammbaum
Team-Board
Team-Provisionen

Kunden des Teams
Die Leads deines Teams — nach Berater filterbar

Neuer Lead (Name) ... **+ Anlegen** Berater **Marlon Weber (8)**

Board · 8 Leads — Karte ziehen oder $\leftarrow \rightarrow$ verschieben → seitlich scrolen für weitere Stufen

KONTAKTTYP: ● Kunde ● Interessent ● Multiplikator ● Objektgeber ● Finanzierer ● Partner ● Sonstige ● Funnel-Lead ● Exposé-Interessent ● ImmoScout24

1. Lead **2. Termin vereinbaren** **3. Beratungstermin** **4. Nachfassen** **5. Reservierung**

Yasin Yaman
ImmoScout24
keine Eckdaten
Marlon Weber
Ewaldstraße 215

Carina Engel
Interessent
Vermögensaufbau - Budget 180.000
- EK 20.000
1 Angabe fehlt
Marlon Weber

Stefan Brück
Interessent
Vermögensaufbau - Budget 500.000 - EK 120.000
Marlon Weber

Lena Brandt
Interessent
Erste Kapitalanlage
Marlon Weber

Emre Yildiz
Kunde
Kapitalanlage mit Bali 420.000 - EK 70.000
3 Angaben fehlen
Marlon Weber
Hasenbergstraße 12

Melanie Arnold
Funnel-Lead
Steuervorteile
1 Angabe fehlt
Marlon Weber

Steuerkanzlei Pohl
Partner
Kooperation Steuerberatung
1 Angabe fehlt
Marlon Weber

SL **Sophie Lang**
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4
Powered by Matchwerk

Kunden des Teams, gefiltert auf Marlon

Ein Klick auf eine Karte öffnet die **Kundenakte** mit Kontaktdaten, Budget, Eigenkapital, Steuersatz, Besichtigungstermin und Reservierung — wie im Kapitel „CRM & Lead-Funnel“ beschrieben. Leads anderer Teams und die Führungsübersicht der Firma sieht die Teamleitung nicht.

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

SL

Sophie Lang
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4

Powered by Matchwerk

Kunden des Teams

Die Leads deines Teams

Neuer Lead (Name)

Board - 8 Leads — Karte

KONTAKTTYP: ● Kunde

1. Lead

Yasin Yaman

ImmoScout24

keine Eckdaten

Marlon Weber

Ewaldstraße 215

Melanie Arnold

Funnel-Lead

Steuervorteile

1 Angabe fehlt

Marlon Weber

Stefan Brück

Berater: Marlon Weber - angelegt von Philipp Greif

Löschen

×

KONTAKTTYP

STATUS

KAUFBEREITSCHAFT (X/10)

Interessant

Beratungstermin

6

E-MAIL

TELEFON

stefan.brueck@beispiel.example

0171 5550177

BUDGET

EIGENKAPITAL

500.000

120.000

STEUERSATZ (%) - LEER = 35 % ANGENOMMEN

42

ZIEL / MOTIV

Vermögensaufbau

NOTIZ

BESICHTIGUNGSTERMIN

TERMIN — Fehlt noch

ORT / TREFFPUNKT

NOTIZ

TT.MM.JJJJ HH:MM

Adresse

z. B. mit Partner, Schlüssel beir

RESERVIERUNG & KAUFVERTRAG

Einheit reservieren

DATEN AN FINANZIERER

Objektdaten senden

Objektdaten plus optional die Selbstauskunft aus der Kundenakte.

PASSENDE EINHEITEN (9 PASSEND VON 9 VERFÜGBAREN)

Neckarstraße 45 - WE 08

Invest 138.030 € - EK nötig 9.030 € - 4,1 % Rendite - Cashflow n. St. -87 €/Monat (unvollständig: Hausgeld fehlt)

Passt

Neckarstraße 45 - WE 01

Invest 191.530 € - EK nötig 12.530 € - 4,0 % Rendite - Cashflow n. St. -173 €/Monat

Passt

Kundenakte eines Team-Kunden

4 Berater und Team-Board

Berater listet alle Personen deines Teams mit **Leads**, **davon aktiv**, **offenen Vorgängen** und **Notarterminen** im laufenden Jahr — der schnelle Blick, wer gerade wie ausgelastet ist.

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

SL Sophie Lang
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4
Powered by Matchwerk

Berater

Stand 14.10.2026

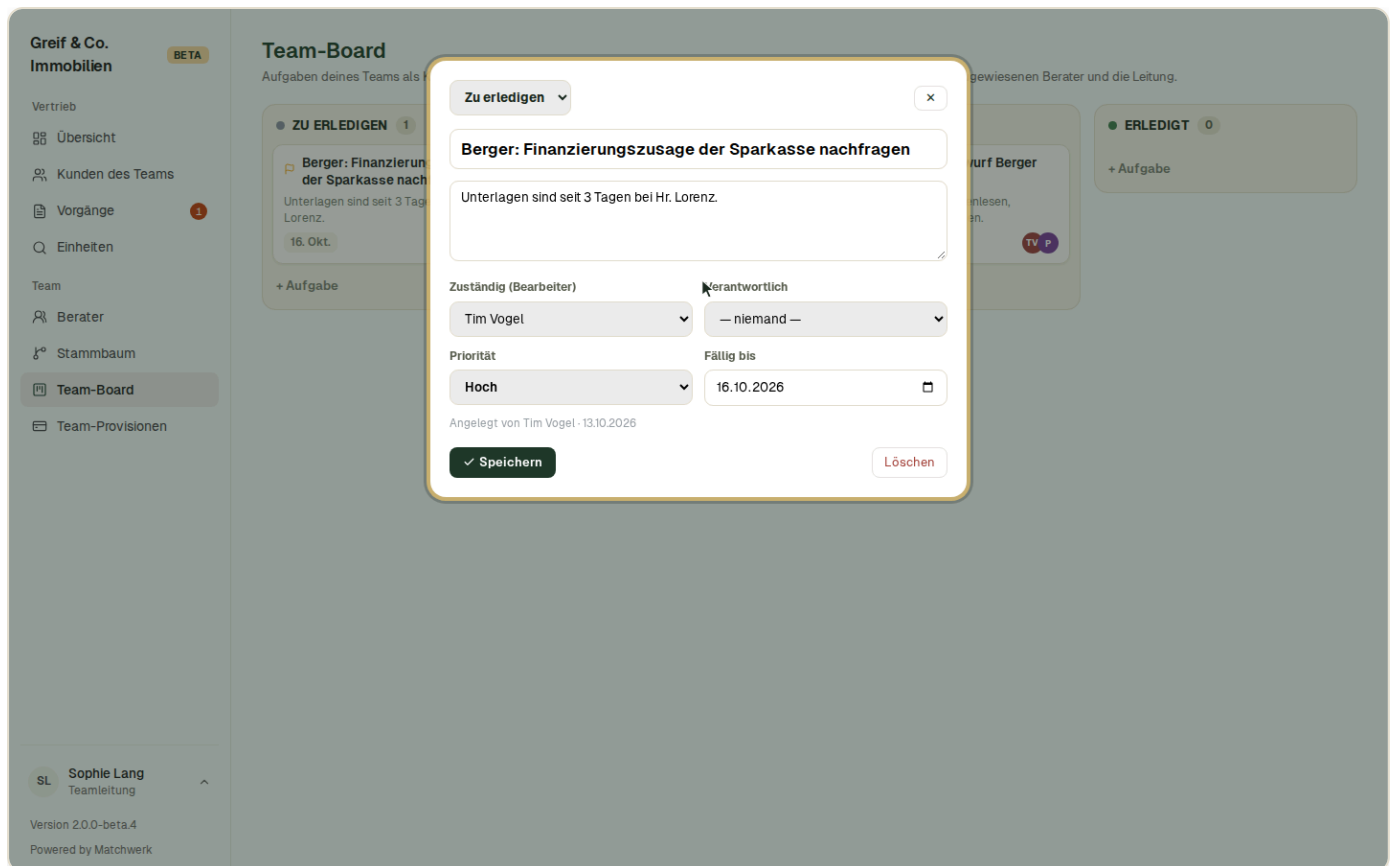
1 neuen Lead zu teilen

Name	Leads	davon aktiv	offene Vorgänge	Notartermine 2026
Marlon Weber Berater	7	4	1	2
Tim Vogel Berater	6	3	2	4
Lena Roth Vertriebspartner	0	0	0	0
Sophie Lang Teamleitung	0	0	0	0

Die Berater des Teams

Das **Team-Board** ist ein Kanban für interne Aufgaben mit den Spalten **Zu erledigen**, **In Arbeit**, **Prüfung** und **Erledigt**. Du siehst die Karten deines Teams; Berater sehen nur Karten, die ihnen zugewiesen sind. Karten verschiebst du per Ziehen, **+ Aufgabe** legt eine neue an.

Ein Klick öffnet die Karte: Titel, Beschreibung, **Zuständig (Bearbeiter)**, **Verantwortlich**, **Priorität** und **Fällig bis** — mit **Speichern** übernehmen.



Eine Karte im Team-Board bearbeiten

5 Der Stammbaum deines Teams

Stammbaum zeigt dich als oberste Zeile (markiert mit „(du)“) und darunter alle Berater deines Teams — direkt oder indirekt. Im Beispiel hat Sophie **Tim** geworben, Tim **Marlon** und Marlon **Lena**; unter Tim steht außerdem die offene Einladung von **Jonas Hahn**. Genau dieser Teilbaum bestimmt, welche Kunden, Vorgänge und Provisionen du als Teamleitung siehst.

Oben stehen die Summen deines Teams (Personen, Abschlüsse, Provision verdient und erwartet). Jede Zeile nennt Rolle, beurkundete Abschlüsse, den aktuellen Satz, **verdient** und **erwartet**; **Team verdient (n)** ist die Summe der Person und aller darunter.

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

Sophie Lang
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4

Powered by Matchwerk

Stammbaum

Dein Team mit Abschlüssen und Provision — die Leitung stellt Werber und Provision ein.

Personen
4
1 eingeladen

Abschlüsse
5
beurkundet

Provision verdient
16.830 €
davon ausgezahlt: 4.380 €

Provision erwartet
16.940 €
offene Reservierungen und Notartermine

SL Sophie Lang (du)
Teamleitung 0 Abschlüsse 1 % 1 direkt geworben

verdient 0 €

erwartet 0 €

Team verdient (4) 16.830 €

TV Tim Vogel
Berater 3 Abschlüsse 2 % 1 direkt geworben

verdient 6.670 €

erwartet 9.160 €

Team verdient (3) 16.830 €

MW Marlon Weber
Berater 2 Abschlüsse 2 % 1 direkt geworben

verdient 10.160 €

erwartet 7.780 €

Team verdient (2) 10.160 €

LR Lena Roth
Vertriebspartner 0 Abschlüsse 1,5 %

verdient 0 €

erwartet 0 €

JH Jonas Hahn
eingeladen Berater jonas.hahn@demo.example gültig bis 19.10.2026

Erneut senden

Verdient = Provision aus beurkundeten Abschlüssen (mit dem bei der Beurkundung festgehaltenen Satz), erwartet = offene Reservierungen bis Notartermin. Stornierte Abschlüsse zählen nicht.
„Team verdient“ = die Person und alle darunter zusammen.

Sophies Team im Stammbaum mit Team-Summen

Ein Klick auf eine Person öffnet das **Seitenfenster** mit Zahlen, Werber, Rolle und Provisionsmodell — für dich **nur lesend**: Werber, Rolle und Provision stellen Inhaber / Leitung ein (Kapitel „Team, Stammbaum & Benutzer“).

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

SL

Sophie Lang

Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4

Powered by Matchwerk

Stammbaum

Dein Team mit Abschlüssen und Provision — die Leitung stellt Werber und Provision ein.

Personen

4

1 eingeladen

Abschlüsse

5

beurkundet

Provision verdient

16.830 €

davon ausgezahlt 4.380 €

SL

Sophie Lang

(du)

Teamleitung

0 Abschlüsse

1 %

1 direkt geworben

TV

Tim Vogel

Berater

3 Abschlüsse

2 %

1 direkt geworben

MW

Marlon Weber

Berater

2 Abschlüsse

2 %

1 direkt geworben

LR

Lena Roth

Vertriebspartner

0 Abschlüsse

1,5 %

JH

Jonas Hahn

eingeladen

Berater

jonas.hahn@demo.example

gültig bis 19.10.2026

Verdient = Provision aus beurkundeten Abschlüssen (mit dem bei der Beurkundung festgehaltenen Satz), erwartet = offene Res

„Team verdient“ = die Person und alle darunter zusammen.

MW

Marlon Weber

Berater

aktiv

×

Zahlen

Abschlüsse

2

Leads

7

Aktueller Satz

2 %

Verdient

10.160 €

davon ausgezahlt

0 €

Erwartet

7.780 €

Mit Team (2 Personen): verdient 10.160 €, erwartet 7.780 €

Team

Geworben von

Tim Vogel

Rolle

Berater

Kontakt

marlon.weber@demo.example

Provision

Modell

Fester Satz 2 %

Aktuell

2 %

Provisionen stellt die Leitung ein.

Darunter einladen

Seitenfenster einer Person, lesend

Einladen: Mit **Darunter einladen** (im Seitenfenster oder Personen-Symbol in der Zeile) bzw. **Person einladen** oben rechts lädst du neue **Berater oder Vertriebspartner** ein — nur in dein eigenes Team. Als Werber stehen nur Personen deines Teams zur Wahl; die Provision setzt die Leitung (Standard: Treppe ab 1 %).

Greif & Co.

Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

Stammbaum

Dein Team mit Abschlüssen und Provisionen

Personen

4

1 eingeladen

SL

Sophie Lang (du)

Teamleitung 0 Abschlüsse

TV

Tim Vogel

Berater 3 Abschlüsse

MW

Marlon Weber

Berater 2 Abschlüsse 2 % 1 direkt geworben

LR

Lena Roth

Vertriebspartner 0 Abschlüsse 1,5 %

JH

Jonas Hahn

eingeladen Berater jonas.hahn@demo.example gültig bis 19.10.2026

Alle zuklappen

Person einladen

Provision erwartet

16.940 €

offene Reservierungen und Notartermine

verdiert	erwartet	Team verdiert (4)	
0 €	0 €	16.830 €	
verdiert	erwartet	Team verdiert (3)	
6.670 €	9.160 €	16.830 €	
verdiert	erwartet	Team verdiert (2)	
10.160 €	7.780 €	10.160 €	
verdiert	erwartet		
0 €	0 €		

Abbrechen

Einladung senden

Verdiert = Provision aus beurkundeten Abschlüssen (mit dem bei der Beurkundung festgehaltenen Satz), erwartet = offene Reservierungen bis Notartermin. Stornierte Abschlüsse zählen nicht.

„Team verdiert“ = die Person und alle darunter zusammen.

SL

Sophie Lang

Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4

Powered by Matchwerk

Neuer Berater unter Marlon Weber

Ohne eingerichteten Mailversand zeigt Matchwerk den **Registrierungslink** zum Weitergeben. Bis zur Registrierung steht die Person als **eingeladen** im Baum; **Erneut senden** erzeugt einen frischen Link, das Papierkorb-Symbol zieht die Einladung zurück.

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

Sophie Lang
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4
Powered by Matchwerk

Stammbaum

Dein Team mit Abschlüssen und Provision — die Leitung stellt Werber und Provision ein.

Alle zuklappen

Person einladen

Personen
4
1 eingeladen

Abschlüsse
5
beurkundet

Provision verdient
16.830 €
davon ausgezahlt: 4.380 €

Provision erwartet
16.940 €
offene Reservierungen und Notartermine

SL	Sophie Lang (du)	Teamleitung	0 Abschlüsse	1 %	1 direkt gewonnen	verdient	0 €	erwartet	0 €	Team verdient (4)	16.830 €	
TV	Tim Vogel	Berater	3 Abschlüsse	2 %	1 direkt gewonnen	verdient	6.670 €	erwartet	9.160 €	Team verdient (3)	16.830 €	
MW	Marlon Weber	Berater	2 Abschlüsse	2 %	1 direkt gewonnen	verdient	10.160 €	erwartet	7.780 €	Team verdient (2)	10.160 €	
LR	Lena Roth	Vertriebspartner	0 Abschlüsse	1,5 %		verdient	0 €	erwartet	0 €			
JH	Jonas Hahn	Berater	eingeladen		Jonas.hahn@demo.example gültig bis 19.10.2026							Erneut senden
KB	Kai Berg	Berater	eingeladen		kai.berg@demo.example gültig bis 21.10.2026							Erneut senden

Verdient = Provision aus beurkundeten Abschlüssen (mit dem bei der Beurkundung festgehaltenen Satz), erwartet = offene Reservierungen bis Notartermin. Stornierte Abschlüsse zählen nicht. „Team verdient“ = die Person und alle darunter zusammen.

Registrierungslink zum Weitergeben

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

Sophie Lang
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4
Powered by Matchwerk

Stammbaum

Dein Team mit Abschlüssen und Provision — die Leitung stellt Werber und Provision ein.

Alle zuklappen

Person einladen

Personen
4
2 eingeladen

Abschlüsse
5
beurkundet

Provision verdient
16.830 €
davon ausgezahlt: 4.380 €

Provision erwartet
16.940 €
offene Reservierungen und Notartermine

SL	Sophie Lang (du)	Teamleitung	0 Abschlüsse	1 %	1 direkt gewonnen	verdient	0 €	erwartet	0 €	Team verdient (4)	16.830 €	
TV	Tim Vogel	Berater	3 Abschlüsse	2 %	1 direkt gewonnen	verdient	6.670 €	erwartet	9.160 €	Team verdient (3)	16.830 €	
MW	Marlon Weber	Berater	2 Abschlüsse	2 %	1 direkt gewonnen	verdient	10.160 €	erwartet	7.780 €	Team verdient (2)	10.160 €	
LR	Lena Roth	Vertriebspartner	0 Abschlüsse	1,5 %		verdient	0 €	erwartet	0 €			
KB	Kai Berg	Berater	eingeladen		kai.berg@demo.example gültig bis 21.10.2026							Erneut senden
JH	Jonas Hahn	Berater	eingeladen		Jonas.hahn@demo.example gültig bis 19.10.2026							Erneut senden

Verdient = Provision aus beurkundeten Abschlüssen (mit dem bei der Beurkundung festgehaltenen Satz), erwartet = offene Reservierungen bis Notartermin. Stornierte Abschlüsse zählen nicht. „Team verdient“ = die Person und alle darunter zusammen.

Kai Berg ist eingeladen

Kai Berg als offene Einladung in Sophies Team

6 Team-Provisionen

Team-Provisionen ist eine reine Leseansicht für die Teamleitung:

- **Pipeline (Team):** Beurkundet, Notartermin und Reserviert mit Volumen und Provision,
- Kacheln **Team realisiert, Team erwartet, beurkundet, noch nicht ausgezahlt** und **bereits ausgezahlt**,
- **Je Berater:** aktueller Satz, Anzahl beurkundet, realisiert und erwartet.

Greif & Co.
Immobilien

BETA

Vertrieb

Übersicht

Kunden des Teams

Vorgänge

Einheiten

Team

Berater

Stammbaum

Team-Board

Team-Provisionen

SL Sophie Lang
Teamleitung

Version 2.0.0-beta.4
Powered by Matchwerk

Team-Provisionen

Provisionen der Berater in deinem Team (Teilbaum im Stammbaum) — zur Übersicht; Sätze, Rechnungen und Auszahlungen verwaltet die Leitung

PIPELINE (TEAM)

BEURKUNDET
5
1.175.000 € Volumen · 16.830 € Prov.

NOTARTERMIN
1
229.000 € Volumen · 4.580 € Prov.

RESERVIERT
2
618.000 € Volumen · 12.360 € Prov.

TEAM REALISIERT (BEURKUNDET)
16.830 €

TEAM ERWARTET (PIPELINE)
16.940 €

BEURKUNDET, NOCH NICHT AUSGEZAHLT
12.450 €

BEREITS AUSGEZAHLT
4.380 €

Je Berater

BERATER	AKTUELLER SATZ	BEURKUNDET	REALISIERT	ERWARTET
Marlon Weber	2,0 %	2	10.160 €	7.780 €
Tim Vogel	2,0 %	3	6.670 €	9.160 €

OBJEKT / EINHEIT	BERATER	KAUFPREIS	SATZ	PROVISION	STATUS
Hasenbergstraße 12 WE 01 · 17.05.2026	Tim Vogel	219.000 €	1,0 %	2.190 €	ausgezahlt
Hasenbergstraße 12 WE 04 · 14.09.2026	Tim Vogel	229.000 €	2,0 %	4.580 €	Notartermin
Hasenbergstraße 12 WE 05 · 30.09.2026	Marlon Weber	389.000 €	2,0 %	7.780 €	Reserviert
Neckarstraße 45 WE 02 · 18.03.2026	Tim Vogel	219.000 €	1,0 %	2.190 €	ausgezahlt
Neckarstraße 45 WE 05 · 11.07.2026	Tim Vogel	229.000 €	1,0 %	2.290 €	offen
Neckarstraße 45					

Team-Provisionen mit Übersicht je Berater

Darunter jeder Verkauf des Teams mit Berater, Kaufpreis, Satz, Provision und Status. **Sätze, Rechnungen und Auszahlungen verwaltet die Leitung** — Bruttoprovision und Firmenertrag sieht die Teamleitung nicht.

